

SEIHO HEADLINE

リモートによるライブ視察サービス

社員研修やユーザー様への提案にもご活用いただけます

ライブ視察スタート

弊社ではお取引先様に向けて、ご販売いただいている製品の効果、安全性、施工に関する情報等をより深く知つていただきたいことを目的として、シミュレーションスタジオ、実験試験室、テストハウス、生産ラインなどを実際にご覧いただけます。製品効果の可視化、安全テスト、耐久試験風景などをご覧いただくことで「一層製品に関する知識が深まった」、「自信を持つ」と声をいただいています。

■排気ファンのスモークシミュレーション

そしてこのたび、視察のメインになつているスモークシミュレーションとセキュリティシステムを中心とした『リモートによるライブ視察サービス』を開創いたしました。

「興味はあるが、遠いのでなかなか福岡までは来ることができない」、「複数の人間で行くのにスケジュールの調整が難しい」などのご意見を踏まえ、内容は絞り込んだダイジェスト版的なものになりますが、実際に来ていただいた時と同じように双方向のやりとりを交えてご説明していく形のものにしております。



■ライブ視察風景

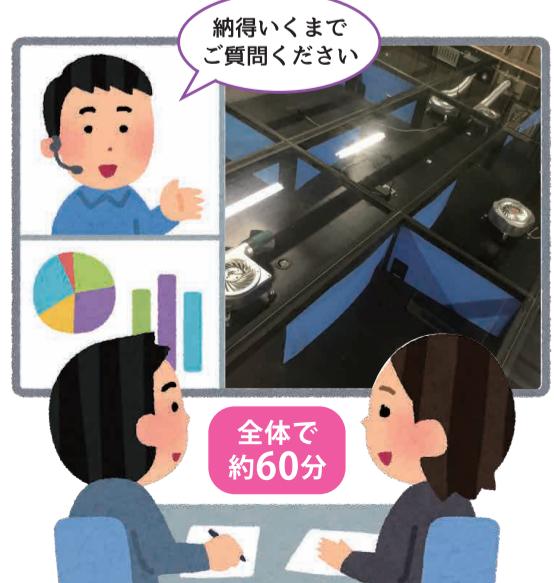
当社技術者質疑応答

・スモークシミュレーション
(排気ファンや攪拌・拡散送風機)
・ライブ配信、商品説明

技術データ

・施工・注意点など
・製品説明動画

お取引先様 リモート視察



■セキュリティの場合・約20分

- ◎セキュリティシステム説明動画
- ・・・約3分
- ◎商品デモパネルでの動作説明
- ・・・約10分

■質疑応答・約10分

- ◎効果・施工・注意点などご質問
- でも大丈夫です。

◎従来の床下換気口時と基礎パッキン工法時の各説明動画

- ・・・各6分程度
- ◎スモークシミュレーション実際のスモークの流れ方を（従来の換気口と基礎パッキン工法）説明
- ・・・各7分程度

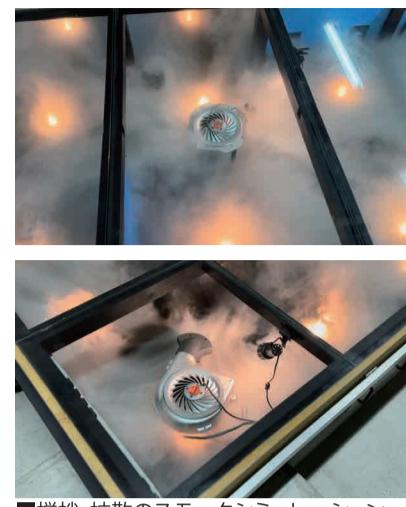
リモート視察の流れ



■会議室・デモ機



■セキュリティ商品デモパネルでの動作説明



■攪拌・拡散のスモークシミュレーション

リモート視察に関するお問い合わせは
担当営業 または 本社営業管理課まで

すでに床下換気システムを設置している
ただいているお客様への定期フォロー
(安全点検)、メンテナンスの際に新た
なご提案に適したアイテムをご紹介いた
します。テーマは「住まいと家族の安心
安全」。小屋裏換気システム、自主警備
型ホームセキュリティシステム(事務所
・店舗等にもご提案可能です)など事業

既存顧客への新規販
売アイテムのご提案

①コード短絡ブレーカーや漏電保護プラグの追加

外的要因による床下換気扇の電気トラブルを防止。簡単に追加できます。

② フィトンチップ
カートリッジ追加

年一回の交換で顧客を定期的にフォロー。床下の臭い・カビ対策に効果的です。

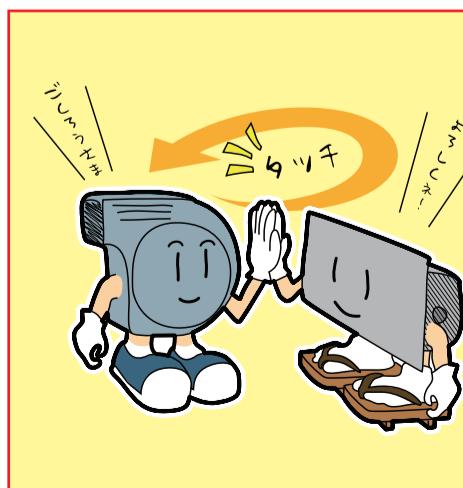
③ 浸水センサー付
タイマーST301Sへの
バージョンアップ

年一回の交換で顧客を定期的にフォロー。
床下の臭い・カビ対策に効果的です。

床下の漏水、近年増加している水害対応としてブザー機能がついて安心です。

④ 小屋裏換気システム

防犯警戒・火災警告・緊急通報・見守りの充実した機能（生活領域への提案）。ランディングコストもかからず、施工も簡単です。（電気工事の資格不要）



また拡散・攪拌送風機と水蒸気量感知センサー付きハイブリッドコントローラーを組み合わせることで「必要な時に必要な運転」を実現、オプションの浸水センサーを追加すれば床下・床上浸水時にも素早く通電を遮断し安心です。

置顧客への買い替え提案
↓旧パネルタイプの床下換気扇は新型ブロワータイプの換気システムへの買い替えをお勧めください。建築基準法を遵守したモデルで、従来型と比較して約5～7倍の静圧力を誇り、床下の湿気を含む重たい空気を強力に排出します。

設置顧客への買い替え提案